

Lektionsplanung „Sehen“ Sek II



| Nr. | Thema | Worum geht es? / Ziele | Inhalt und Action | Sozialform | Material | Zeit |
|-----|----------------------|--|---|--------------------|--|------|
| 1 | Was bedeutet Optik? | Wellenlängen verstehen und zuordnen. Visualisieren. | Definitionen erarbeiten. Beispiele nennen. Wellenspektrum beschriften. Farben mit Wellenlängen versehen. | EA Plenum | Arbeitsblätter Lösungen | 35' |
| 2 | Licht in der Physik | Erfassen der Sonnen- und Lichtfakten. Wiedergeben des Wissens. Kennen der Licht-Masseinheiten. Lichtreflexion nachvollziehen. | Sonnentexte lesen, Zahlen studieren, Vergleiche anstellen. Lichteinheiten in Zusammenhang stellen. Lückentext und Arbeitsblatt lösen. | EA | Leuchtkörper verschiedener Art Arbeitsblätter | 60' |
| 3 | Experimente 1 | Erleben der Theorie in der Praxis. | Experimente gemäss Anleitung. | Plenum GA/EA | Experiment- beschreibungen PPT-Präsentation | 30' |
| 4 | Wortfeld „sehen“ | Sprachliche Auseinandersetzung mit „sehen“. | Texte und Aufgaben erarbeiten gemäss Anweisung. | EA | Arbeitsblätter | 120' |
| 5 | Das Auge | Kennenlernen des Normalauges und der Abarten und deren Korrekturen. | Biologie und Aufbau des Auges studieren. Arbeitsblätter lösen. | Plenum GA EA | Text, Modelle, Arbeitsblätter, Präsentationen | 180' |
| 6 | Auge-Test | Lösen der Arbeitsblätter | Aufgaben beantworten. | EA | Arbeitsblätter | 30' |
| 7 | Optische Täuschungen | Kennen der wichtigsten Täuschungen. Spass und Vergnügen, Knobeln und Suchen. | Phänomene durch die Lehrperson vorführen lassen (Präsentation). | Plenum | Informationstext Präsentation | 45' |
| 8 | Vorträge zu Optik | Vorbereitung der Vorträge und Präsentieren. | Kurzvorträge zu neuen Themen aufbereiten. | GA | Anleitungen für die Kurzvorträge | 45' |
| 9 | Umgang mit Kunden | Erfassen, was Firmenqualität ausmacht. Motivationsfaktoren aufzählen. Beherrschen der Kundendienst- und Verkaufsgrundlagen. | Texte studieren. Definitionen aufstellen, Kodex formulieren Verkaufsphasen im Detail analysieren. Verkaufsphasen in Rollenspielen üben. Gesamtes Verkaufsgespräche üben Verkaufsgespräche „im scharfen Schuss“. | Plenum EA GA | Texte, Musterbeispiele, Produkte, Dienstleistungsmodelle | 180' |

Die Zeitangaben sind Annahmen für den ungefähren Zeitrahmen und können je nach Klasse, Unterrichtsniveau und -intensität schwanken!

Lektionsplanung „Sehen“ Sek II



| Ergänzungen/Varianten | |
|-----------------------|--|
| Legende | EA = Einzelarbeit / Plenum = die ganze Klasse / GA = Gruppenarbeit / PA = Partnerarbeit / SuS = Schülerinnen und Schüler / LP = Lehrperson |
| Kontaktadressen | www.fielmann.ch |
| Exkursionen | Besuch eines Augenoptikers oder Hersteller optischer Geräte |
| Bestellung von Linsen | Kostenlose Bestellung von Linsen für Experimente unter: Fielmann AG, Frau Stephanie Schneider, Louis Giroud-Strasse 37, 4600 Olten. Tel: 062 296 41 22. Fax: 062 296 41 23, S.Schneider@Fielmann.com |
| Projekte | Siehe pädagogischer Guide 00, Bau eines Diaprojektors, Brillen sammeln für Drittweltländer |
| Kontaktadressen | Kostenlose Bestellung von Linsen für Experimente unter: Fielmann AG Zentrales Ausbildungsatelier Frau Stephanie Schneider Louis Giroud-Strasse 37 4600 Olten Tel. 062 296 41 22 Fax. 062 296 41 23 |
| Eigene Notizen | |